



# BTS CCST

## Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques



Lycée Polyvalent Augustin Thierry  
13 avenue de Châteaudun  
41000 BLOIS  
02.54.56.29.00

## Des solutions techniques innovantes

A l'ère de la digitalisation du monde industriel, le technicien issu du BTS CCST conseille et vend des solutions qui requièrent **obligatoirement** la mobilisation conjointe de **compétences commerciales et technologiques**. Formé au commerce digital, il contribuera au développement numérique de l'entreprise qui l'emploie.



Le technicien issu du BTS CCST pourra exercer dans une entreprise industrielle ou commerciale. Les emplois qu'il occupe relèvent de la fonction commerciale-vente essentiellement dans un environnement Business to Business « B to B ».





## Les horaires

	1ère année	2ème année
Culture générale et expression	2h	2h
Anglais	3h	3h
Culture économique, juridique et managériale	4h	4h
Conception et négociation de solution technico commerciales.	4h	4h
Management de l'activité technico commerciale	4h	4h
Développement de clientèle et de la relation client	5h	4h
Mise en œuvre de l'expertise technico-commerciale	9h	6h
<b>Total</b>	<b>31h</b>	<b>33h</b>
Stage en milieu professionnel	14 semaines	

## Le stage

Le stage a lieu de préférence dans une seule entreprise proposant des solutions technico-commerciales à une clientèle de professionnels. Il a pour objectif de permettre à l'étudiant d'acquérir et d'approfondir des compétences professionnelles en situation réelle de travail.

Le stage repose sur une relation à caractère pédagogique entre les trois partenaires, l'étudiant, l'entreprise et le lycée.

L'équipe pédagogique définit les objectifs et le contenu pédagogique. L'entreprise partenaire confie à l'étudiant des activités professionnelles correspondant à ces objectifs.